

УТВЕРЖДАЮ

Генеральный директор
ООО «ОНСОФТ»



А. Е. Кисова

«10» сентября 2026 г.

**Дополнительная профессиональная программа
повышения квалификации
«Применение технологий искусственного интеллекта
в тендерной деятельности поставщика»**

Липецк, 2026

**Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации
«Применение технологий искусственного интеллекта
в тендерной деятельности поставщика»**

1. Цели реализации программы

Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации направлена на совершенствование и (или) получение новой компетенции, необходимой для профессиональной деятельности специалистов компаний-поставщиков, участвующих в закупочных и тендерных процедурах, и (или) повышение профессионального уровня в рамках имеющейся квалификации.

Цель программы — сформировать у слушателей устойчивый рабочий алгоритм применения технологий искусственного интеллекта в тендерной деятельности поставщика: от формирования профиля компании и поиска релевантных закупок до анализа извещения и документов закупки, выявления критических требований и стоп-факторов, оценки рисков, принятия обоснованного решения Go / Go with conditions / No-Go и подготовки к участию. Ключевой методический принцип программы — «сначала методика — затем инструмент»: искусственный интеллект используется для сокращения рутинной работы и структурирования информации, а окончательное профессиональное решение принимается специалистом после проверки первоисточников.

2. Требования к результатам обучения. Планируемые результаты обучения

2.1. Характеристика вида профессиональной деятельности, трудовых функций и (или) уровней квалификации

№ п/п	Содержание совершенствуемой или вновь формируемой компетенции
1	Поиск и первичная квалификация закупок с учетом профиля, ресурсов и ограничений компании-поставщика с применением ИИ-инструментов.
2	Анализ извещения и документов закупки с выделением ключевых требований, сроков, обеспечений, условий исполнения, квалификационных требований и потенциальных стоп-факторов.
3	Оценка рисков и привлекательности участия в закупке, формирование аргументированного решения Go / Go with conditions / No-Go.
4	Применение ИИ при подготовке к участию: формирование чек-листа документов, вопросов заказчику, проекта заключения руководителю и иных рабочих материалов с обязательной экспертной проверкой.
5	Организация безопасного и контролируемого применения ИИ в тендерной работе: защита конфиденциальной информации, проверка результатов ИИ и выстраивание регламента работы тендерного специалиста.

Программа разработана в соответствии с:

- Федеральным законом от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», в том числе статьей 76 о дополнительном профессиональном образовании;
- приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 24.03.2025 № 266 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам»;
- профессиональным стандартом «Специалист в сфере закупок», утвержденным приказом Минтруда России от 10.09.2015 № 625н, в применимой части, связанной со сбором и

анализом информации о закупках, работой с закупочными документами и мониторингом закупочной деятельности.

2.2 Планируемые результаты обучения

В результате прохождения программы обучающиеся будут:

знать:

- возможности и ограничения генеративного ИИ и специализированных ИИ-систем в тендерной деятельности;
- основные этапы рабочего процесса поставщика: поиск, квалификация закупки, анализ документов, оценка рисков, принятие решения и подготовка к участию;
- критерии релевантности закупки профилю компании и типовые стоп-факторы;
- структуру анализа извещения и документов закупки: предмет, сроки, требования к участнику, обеспечения, условия договора, ответственность, приемка и иные критические условия;
- принципы построения решения Go / Go with conditions / No-Go и требования к его обоснованию;
- базовые правила постановки задач универсальным ИИ-моделям: задача, контекст, исходные данные, ограничения, формат результата и проверка;
- риски галлюцинаций ИИ, неполноты и неверной интерпретации документов, способы верификации результатов по первоисточнику;
- правила безопасной работы с конфиденциальной, коммерческой и персональной информацией при использовании ИИ-инструментов.

уметь:

- формировать профиль компании-поставщика и критерии отбора потенциально релевантных закупок;
- проводить первичную квалификацию закупок вручную и с использованием ИИ-инструментов;
- извлекать из извещения и документов закупки ключевые условия и выявлять требования, способные повлиять на решение об участии;
- проверять выводы ИИ по исходным документам закупки и отделять факты от предположений;
- формировать карту рисков и решение Go / Go with conditions / No-Go с указанием причин и условий;
- оценивать предварительную экономику участия на основании исходных данных компании без подмены расчетов неподтвержденными предположениями ИИ;
- использовать универсальные ИИ-инструменты для подготовки рабочих материалов с обязательной экспертной проверкой;
- использовать специализированный ИИ-сервис «ТендероМетр» для поиска, анализа и первичной оценки закупок;
- готовить краткое заключение руководителю по результатам анализа закупки и чек-лист дальнейших действий.

иметь практический опыт:

- проведения исходной и итоговой квалификации учебной или реальной закупки и сравнения трудозатрат до и после применения ИИ;
- поиска и отбора закупок по профилю компании в специализированной ИИ-системе;
- анализа извещения и документов закупки с сопоставлением выводов ИИ и исходных документов;

- формирования карты рисков, предварительной экономики и решения Go / Go with conditions / No-Go;
- подготовки чек-листа участия и перечня недостающей информации;
- выполнения сквозного кейса: от поиска закупки до обоснованного заключения о целесообразности участия.

3. Содержание программы

Категории обучающихся:

- тендерные специалисты и сотрудники тендерных отделов компаний-поставщиков; руководители тендерных и коммерческих подразделений; руководители и сотрудники малых и средних компаний, самостоятельно работающие с закупками; иные специалисты со стороны поставщика, участвующие в поиске, оценке и подготовке к участию в закупочных процедурах.
- к освоению программы допускаются лица, имеющие или получающие среднее профессиональное и (или) высшее образование. Базовое понимание закупочного процесса рекомендуется, поскольку программа не является курсом первоначальной подготовки по 44-ФЗ и 223-ФЗ.

Трудоемкость обучения: 18 академических часов.

Форма обучения по программе: очная. Реализация программы осуществляется исключительно с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий.

Форма аттестации: профессиональный зачет.

Обучающимся, успешно освоившим программу, выдаются следующие документы: удостоверение о повышении квалификации.

Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации реализуется ООО «ОНСОФТ» самостоятельно.

3.1. Учебный план

№	Наименование модулей	Всего, ак.час.	В том числе				Форма контроля
			лекции	практ. занятия	сам. работа	промежут. и итог. контроль	
	Входной контроль знаний и навыков	1	-	-	-	1	Тестирование
1.	Модуль 1. ИИ в работе тендерного специалиста: возможности, ограничения, ответственность	1	1	-	-	-	-
2.	Модуль 2. Поиск и первичная квалификация закупок	3	1	2	-	-	-
3.	Модуль 3. Анализ извещения и документов закупки с применением ИИ	3	1	2	-	-	-
4.	Модуль 4. Оценка рисков и принятие решения Go / No-Go	3	1	2	-	-	-
5.	Модуль 5. Подготовка к участию с помощью ИИ	2	1	1	-	-	-

6.	Модуль 6. Организация безопасной работы тендерного отдела с ИИ	2	1	1	-	-	-
7.	Модуль 7. Сквозной практический кейс	2	-	2	-	-	-
	Итоговая аттестация	1	-	-	-	1	Профессиональный зачёт
	ИТОГО:	18	6	10	-	2	

3.2. Учебно-тематический план

№	Наименование модулей	Всего, ак.час.	В том числе				Форма контроля
			лекции	практ. занятия	сам. работа	промежут. и итог. контроль	
	Входной контроль знаний и навыков	1	-	-	-	1	Тестирование
1.	Модуль 1. ИИ в работе тендерного специалиста: возможности, ограничения, ответственность	1	1	-	-	-	-
1.1	Роль ИИ в тендерной деятельности поставщика. Границы автоматизации и профессиональная ответственность	1	1	-	-	-	-
2.	Модуль 2. Поиск и первичная квалификация закупок	3	1	2	-	-	-
2.1	Профиль компании и критерии релевантности закупки	1	1	-	-	-	-
2.2	Практика поиска и первичного отбора закупок с применением ИИ и сервиса «ТендероМетр»	2	-	2	-	-	-
3.	Модуль 3. Анализ извещения и документов закупки с применением ИИ	3	1	2	-	-	-
3.1	Карта ключевых условий и стоп-факторов извещения и документов закупки	1	1	-	-	-	-
3.2	Практика ИИ-анализа документов и проверка выводов по первоисточнику	2	-	2	-	-	-

4.	Модуль 4. Оценка рисков и принятие решения Go / No-Go	3	1	2	-	-	-
4.1	Методика оценки соответствия, рисков и предварительной экономики участия	1	1	-	-	-	-
4.2	Практика формирования решения Go / Go with conditions / No-Go	2	-	2	-	-	-
5.	Модуль 5. Подготовка к участию с помощью ИИ	2	1	1	-	-	-
5.1	Чек-лист участия, вопросы заказчику и рабочие материалы	2	1	1	-	-	-
6.	Модуль 6. Организация безопасной работы тендерного отдела с ИИ	2	1	1	-	-	-
6.1	Безопасность данных, верификация результатов и регламент применения ИИ	2	1	1	-	-	-
7.	Модуль 7. Сквозной практический кейс	2	-	2	-	-	-
7.1	От поиска закупки до заключения руководителю	2	-	2	-	-	-
	Итоговая аттестация	1	-	-	-	1	Профессиональный зачёт
	ИТОГО:	18	6	10	-	2	

3.3. Рабочие программы учебных модулей

Модуль 1. ИИ в работе тендерного специалиста: возможности, ограничения, ответственность

Тема 1.1 Роль ИИ в тендерной деятельности поставщика. Границы автоматизации и профессиональная ответственность

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Место ИИ в рабочем процессе тендерного специалиста. Универсальные языковые модели и специализированные системы. Задачи, которые целесообразно ускорять с помощью ИИ: поиск, первичный отбор, извлечение фактов, структурирование информации и подготовка черновиков. Задачи, которые нельзя полностью делегировать ИИ: юридически значимые выводы, окончательная оценка соответствия, коммерческое решение и ответственность за заявку. Галлюцинации, неполнота и необходимость проверки первоисточников. Базовая формула запроса к ИИ: задача, контекст, исходные данные, ограничения, формат результата, критерии проверки.

Практическое занятие:

- 1) Разбор примеров корректного и некорректного использования ИИ в тендерной работе.
- 2) Формирование карты задач «автоматизировать / выполнять с ИИ под контролем / не делегировать ИИ».

Модуль 2. Поиск и первичная квалификация закупок

Тема 2.1 Профиль компании и критерии релевантности закупок

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Проблема информационного шума в тендерном поиске. Профиль поставщика: товары, работы, услуги, география, отраслевые ограничения, квалификация, ресурсы, типы заказчиков, минимально приемлемые сроки, ограничения по ЭТП и иные параметры. Обязательные и желательные критерии первичного отбора. Стоп-факторы и причины ложной релевантности при поиске по ключевым словам.

Практическое занятие:

- 1) Составление профиля учебной или собственной компании-поставщика.
- 2) Формирование набора обязательных критериев, желательных критериев и стоп-факторов для первичного отбора закупок.

Тема 2.2 Практика поиска и первичного отбора закупок с применением ИИ и сервиса «ТендероМетр»

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Сопоставление закупки с профилем компании. Использование специализированного ИИ-сервиса для сокращения количества процедур, требующих ручной проверки. Интерпретация результата ИИ и недопустимость принятия решения только на основе автоматического рейтинга.

Практическое занятие:

- 1) Настройка профиля компании, поиск и первичная квалификация закупок в сервисе «ТендероМетр» (не менее 1 академического часа непосредственной работы в сервисе).
- 2) Сравнение результатов ручного отбора и ИИ-квалификации, анализ расхождений и корректировка критериев профиля.

Модуль 3. Анализ извещения и документов закупки с применением ИИ

Тема 3.1 Карта ключевых условий и стоп-факторов извещения и документов закупки

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Структура первичного анализа: предмет закупки, объем, сроки подачи, сроки и место исполнения, требования к участнику, лицензии и допуски, подтверждение опыта, обеспечение заявки и исполнения, финансовые условия, порядок приемки, ответственность, штрафы, порядок изменения и расторжения договора, специальные требования технического задания. Стоп-факторы и условия, требующие дополнительной проверки.

Практическое занятие:

- 1) Формирование унифицированной карты анализа извещения и документов закупки.
- 2) Выделение критических условий в учебном комплекте документов с фиксацией первоисточника.

Тема 3.2 Практика ИИ-анализа документов и проверка выводов по первоисточнику

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Принципы загрузки и обработки документов. Требования к ссылкам на первоисточник и проверяемости результата. Типовые ошибки: пропуск приложения, неверная трактовка формулировки, смешение условий разных документов, уверенный вывод при отсутствии данных.

Практическое занятие:

- 1) Анализ документов и извлечение ключевых условий в сервисе «ТендероМетр» (не менее 1 академического часа непосредственной работы в сервисе).
- 2) Проверка не менее пяти значимых выводов ИИ по исходным документам с отметкой «подтверждено / частично / не подтверждено / требует уточнения».

Модуль 4. Оценка рисков и принятие решения Go / No-Go

Тема 4.1 Методика оценки соответствия, рисков и предварительной экономики участия

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Отличие релевантной закупки от закупки, целесообразной для участия. Категории рисков: квалификационные, договорные, финансовые, ресурсные, сроки, технические и организационные. Предварительная экономика участия: цена, прямые затраты, логистика, комиссии ЭТП, обеспечение, банковская гарантия и стоимость финансирования, условия оплаты, кассовый разрыв, налоги и целевая маржинальность. Решение Go / Go with conditions / No-Go. Недопустимость подмены профессионального решения автоматическим скорингом; ИИ не должен придумывать отсутствующие экономические данные.

Практическое занятие:

- 1) Формирование матрицы Go / Go with conditions / No-Go с разделением критических стоп-факторов и компенсируемых рисков.
- 2) Заполнение карточки предварительной экономики участия на основании заданных исходных данных компании.

Тема 4.2 Практика формирования решения Go / Go with conditions / No-Go

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Использование результатов ИИ-анализа как информационной основы управленческого решения. Сопоставление соответствия компании, рисков, предварительной экономики, объема необходимых ресурсов и условий исполнения. Формирование условий, при которых предварительное решение может быть изменено.

Практическое занятие:

- 1) Анализ соответствия и рисков закупки в сервисе «ТендероМетр» (не менее 1 академического часа непосредственной работы в сервисе).
- 2) Подготовка краткого заключения руководителю: решение, ключевые аргументы, риски, предварительная экономика, вопросы для уточнения и следующий шаг.

Модуль 5. Подготовка к участию с помощью ИИ

Тема 5.1 Чек-лист участия, вопросы заказчику и рабочие материалы

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Переход от решения Go к подготовке участия. Определение перечня документов и подтверждений, сроков получения недостающей информации, ответственных лиц и контрольных точек. Применение ИИ для черновой подготовки вопросов заказчику, пояснений, внутренних поручений, чек-листов и коммерческих материалов. Обязательная проверка фактов, реквизитов, ссылок на документы закупки и юридически значимых формулировок.

Практическое занятие:

- 1) Формирование чек-листа подготовки заявки по выбранной закупке с ответственными и контрольными сроками.
- 2) Подготовка с помощью ИИ проекта вопросов заказчику и внутреннего плана действий с последующей экспертной проверкой.

Модуль 6. Организация безопасной работы тендерного отдела с ИИ

Тема 6.1 Безопасность данных, верификация результатов и регламент применения

ИИ

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Классификация данных для работы с ИИ: публичные, внутренние, конфиденциальные, коммерческая тайна, персональные данные. Обезличивание и минимизация передаваемых данных. Проверка результатов ИИ. Роли и контрольные точки в тендерном процессе. Ведение журнала решений и фиксация источников. Метрики процесса: время первичного анализа, количество просмотренных процедур, доля закупок, ушедших в глубокую проработку, число поздно выявленных стоп-факторов.

Практическое занятие:

- 1) Разработка краткого регламента использования ИИ в тендерной работе своей компании.

2) Формирование чек-листа верификации результатов ИИ перед передачей заключения руководителю или использованием результата в заявке.

Модуль 7. Сквозной практический кейс

Тема 7.1 От поиска закупки до заключения руководителю

Содержание теоретического материала (вопросы, выносимые на занятие): Закрепление полного рабочего алгоритма: профиль компании → поиск → первичная квалификация → анализ извещения и документов закупки → проверка выводов → карта рисков → предварительная экономика → решение Go / Go with conditions / No-Go → план подготовки к участию. Сравнение ручного анализа, универсального ИИ и специализированной ИИ-системы по времени, полноте, проверяемости и объему последующей ручной доработки.

Практическое занятие:

1) Самостоятельная работа в сервисе «ТендероМетр» по новой закупке (не менее 1 академического часа непосредственной работы в сервисе).

2) Подготовка итогового заключения по закупке и сравнение с результатом входной диагностики по времени и полноте анализа.

3.4 Календарный учебный график

Период обучения *	Наименование модуля	Организация, ответственная за реализацию образовательной программы
1 неделя (день)	Входной контроль знаний и навыков	
1 неделя (день)	Модуль 1. ИИ в работе тендерного специалиста	
1 неделя (день)	Модуль 2. Поиск и первичная квалификация закупок	
1 неделя (день)	Модуль 3. Анализ извещения и документов закупки с применением ИИ	
1 неделя (день)	Модуль 4. Оценка рисков и принятие решения Go / No-Go	
1 неделя (день)	Модуль 5. Подготовка к участию с помощью ИИ	
1 неделя (день)	Модуль 6. Организация безопасной работы тендерного отдела с ИИ	
1 неделя (день)	Модуль 7. Сквозной практический кейс	
1 неделя (день)	Итоговая аттестация	

4. Организационно-педагогические условия реализации программы

4.1. Материально-технические условия реализации программы

Материально-техническое оснащение рабочих мест преподавателя программы и обучающегося отражено в приложении 1 к программе.

4.2. Учебно-методическое обеспечение программы

Перечень используемых учебных изданий/пособий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы, ГОСТ и других документов:

1.1. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации».

2.2. Приказ Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 24.03.2025 № 266 «Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам».

3.3. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» — в части, необходимой для понимания структуры и условий закупки со стороны участника.

4.4. Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» — в части, необходимой для понимания особенностей корпоративных закупок.

5.5. Единая информационная система в сфере закупок — официальный источник сведений о закупках и документах.

6.6. Методические материалы программы: карта первичного анализа закупки, матрица Go / Go with conditions / No-Go, карточка предварительной экономики участия, чек-лист верификации ИИ-анализа, шаблон заключения руководителю.

7.7. Руководство пользователя и учебный стенд сервиса «ТендероМетр».

4.3. Кадровые условия реализации программы

Педагогическая деятельность по реализации дополнительной профессиональной образовательной программе осуществляется лицами, имеющими среднее профессиональное или высшее образование по направлениям подготовки, соответствующим модулям образовательной программы, и практический опыт в закупочной / тендерной деятельности, цифровой трансформации, применении ИИ или разработке специализированных ИТ-решений. Практические занятия по специализированному сервису проводят преподаватели, владеющие функционалом «ТендероМетра» и методикой его применения в тендерной работе.

Персональный состав преподавателей приводится в расписании обучения по программе.

4.4. Организация процесса обучения

Программа реализуется ООО «ОНСОФТ» исключительно с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий, согласно календарному графику. Возможны следующие виды учебных занятий: лекции, практические занятия, разбор кейсов, демонстрации, групповая работа, работа с реальными или обезличенными закупочными документами, проектно-аналитические сессии. Не менее 4 академических часов практической части предусматривают непосредственную работу слушателей в сервисе «ТендероМетр». Каждой работе в сервисе предшествует объяснение критериев профессиональной оценки и способов проверки результата.

Учебная практика по программе не предусмотрена.

5. Оценка качества освоения программы

Входной контроль проводится с целью оценки уровня знаний и умений обучающихся перед началом изучения образовательной программы. Входной контроль включает краткое тестирование и базовый кейс по анализу закупки и используется как исходная точка для сравнения с итоговым сквозным кейсом.

Текущий контроль успеваемости проводится преподавателями в ходе практических занятий через оценку рабочих материалов слушателя: профиля компании, таблицы квалификации закупок, карты анализа документов, верификационного листа, матрицы Go / No-

Go, карточки предварительной экономики, заключения руководителю, чек-листа подготовки к участию и регламента безопасной работы с ИИ.

Итоговая аттестация проводится в форме профессионального зачета.

Паспорт оценочных средств приведен в Приложении 2 к настоящей программе. Результат успешного освоения программы фиксируется в протоколе итоговой аттестации.

6. Составители программы

- 1) 1) эксперты ООО «ОНСОФТ».

Приложение 1 к дополнительной профессиональной
программе повышения квалификации
«Применение технологий искусственного интеллекта в тендерной деятельности поставщика»

Материально-техническое оснащение рабочих мест преподавателя программы и обучающегося программы

Материально-техническое оснащение рабочего места обучающегося программы:

Вид занятий	Наименование помещения	Наименование оборудования	Количество	Технические характеристики, другие комментарии (при необходимости)
1	2	3	4	5
Лекции / практические занятия	Рабочее место обучающегося	Компьютер / ноутбук, наушники / колонки, микрофон	1	Устойчивый доступ в Интернет; современный веб-браузер; средства просмотра PDF и офисных документов; учебная учетная запись «ТендероМетра»; доступ к учебным кейсам и обезличенным документам

Материально-техническое оснащение рабочего места преподавателя программы:

Вид занятий	Наименование помещения	Наименование оборудования	Количество	Технические характеристики, другие комментарии (при необходимости)
1	2	3	4	5
Лекции / Практические занятия	Рабочее место преподавателя	Компьютер / ноутбук / наушники / микрофон / мультимедийный проектор / экран / доска	1	Устойчивый доступ в Интернет; демонстрационная учетная запись «ТендероМетра»; доступ к учебным материалам и системе видеоконференцсвязи

Приложение 2 к дополнительной профессиональной
программе повышения квалификации
«Применение технологий искусственного интеллекта в тендерной деятельности поставщика»

1. ПАСПОРТ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Контрольно-измерительные материалы разработаны для оценки уровня освоения программы дополнительного профессионального образования.

Промежуточная аттестация как самостоятельная процедура по программе обучения не предусмотрена. Результаты практических работ учитываются при итоговой аттестации.

Итоговая аттестация проводится в форме профессионального зачета. Профессиональный зачет включает проверку навыков по модулям программы обучения:

Поиск и первичная квалификация закупок с учетом профиля компании;

Анализ извещения и документов закупки и верификация выводов ИИ;

Оценка рисков, предварительной экономики и принятие решения Go / Go with conditions / No-Go;

Подготовка управленческого заключения и плана участия;

Безопасное и контролируемое применение ИИ в тендерном процессе.

2. ТИПОВОЕ ЗАДАНИЕ НА ИТОГОВУЮ АТТЕСТАЦИЮ

Процедура итоговой аттестации по образовательной программе предусматривает проведение профессионального зачета в форме выполнения сквозного практического кейса и тестирования.

Практическая часть профессионального зачета проводится в формате комплексной оценки результатов сквозного кейса и практических работ по модулям программы. Сквозной кейс оценивается по качеству профессионального решения и доказательности, а не по совпадению решения с автоматическим скорингом ИИ-системы.

Тестирование проводится с использованием дистанционных технологий. Рекомендуемое время выполнения теста: 20 минут в пределах одного академического часа итоговой аттестации.

Критерии оценки приведены в таблице 1.

Таблица 1

Проверяемые профессиональные навыки для оценки основных видов деятельности и профессиональных компетенций	Описание выполняемых в ходе аттестации заданий	Количество баллов
Поиск и первичная квалификация закупок с учетом профиля компании	Профиль компании; корректность критериев; квалификация закупок; анализ расхождений ручного и ИИ-отбора	15
Анализ документов закупки и выявление критических условий	Карта ключевых условий; подтверждение выводов по первоисточнику; корректное выявление стоп-факторов	20
Оценка рисков, предварительной экономики и решение Go / Go with conditions / No-Go	Аргументированное решение; разделение фактов, рисков и предположений; условия пересмотра решения; корректность работы с исходными экономическими данными	20

Подготовка управленческого заключения и плана участия	Качество заключения руководителю, чек-листа дальнейших действий, вопросов для уточнения и контрольных сроков	25
Ограничения ИИ, верификация и безопасность данных	Тестирование с кейсовыми вопросами; понимание границ автоматизации, правил проверки и обращения с данными	20
Итого		100

Перевод баллов в оценку осуществляется в соответствии с таблицей 2.

Таблица 2

Оценка	Зачет	Незачет
Количество набранных баллов в рамках ИА	60 баллов и более	59 баллов и менее

Дополнительное условие получения зачета: отсутствие критической ошибки, связанной с использованием неподтвержденного вывода ИИ как установленного факта, пропуском обязательного требования закупки или нарушением правил обращения с конфиденциальными данными.